

# Betriebs-Berater Kongress 2008

## Programm

**23. September 2008**

Villa Kennedy  
Kennedyallee 70  
60596 Frankfurt

## Expansion im Anwaltsmarkt Wachstumsstrategien für eine Branche im Wandel

### Themen

- Was mittelständische Unternehmen und Konzerne von Rechtsdienstleistern erwarten
- Wie der beste Marketing- und Vertriebsmix für Ihre Anwaltskanzlei aussieht
- Wie Sie mit innovativen Serviceideen die Kundenbindung steigern
- Wie Sie durch perfektes Kanzlei- und Personalmanagement den Umsatz ankurbeln
- Wie Sie durch geschickte Vernetzung und gezielte Expansion weiter wachsen
- Wie sich die Globalisierung auf den Wettbewerb im Kanzleimarkt auswirkt

[www.betriebsberaterkongress.de](http://www.betriebsberaterkongress.de)

Sponsoren:

**PHILIPS**

**Philipp & Dr. Kreth**  
Versicherungsmakler GmbH

Veranstalter:

**Betriebs  
Berater** **Besser  
Beraten**

**the conference group**  
Worldwide Business Events

Ein Beteiligungunternehmen der  
Verlagsgruppe Deutscher Fachverlag

## THEMENBLOCK 1: Erfolgsfaktoren im Wettbewerb

**9.30 Uhr** Begrüßung und Einführung ins Thema

**Udo Reuß**  
*Chefredakteur Betriebs-Berater*

**9.40 Uhr** Von der Akquise bis zur Abrechnung  
Die Anwaltsmandatierung aus der Sicht des Unternehmensjuristen



**Dr. Andreas Biegel**  
*Leiter Rechts- und Schadenabteilung Delvag Luftfahrtversicherungs-AG (Lufthansa-Konzern)*

Dr. Andreas Biegel ist Rechtsanwalt und seit Januar 2007 Leiter des Justizariats der Delvag Luftfahrtversicherungs-AG in Köln, einer Tochtergesellschaft der Lufthansa. Von 2000 bis 2006 arbeitete der Jurist in der Konzernrechtsabteilung der Deutsche Lufthansa AG und war zuvor als Repetitor für Alpmann Schmidt tätig. Sein Jurastudium absolvierte er in Bonn, Marburg und Madrid.

**10.20 Uhr** Erfolgsfaktor Marketing  
Der perfekte Marketingmix für mittelständische Kanzleien



**José A. Campos Nave**  
*Rödl & Partner GbR  
Wirtschaftsprüfer, Steuerberater, Rechtsanwälte*

José A. Campos Nave ist Partner, Mitglied des Führungskreises Wirtschaftsrecht und Head of Corporate Compliance bei Rödl & Partner. Campos Nave engagiert sich als Lehrbeauftragter an der FH Frankfurt am Main und als Referent im FAZ-Institut.

**11.00 Uhr** Kaffeepause

**11.30 Uhr** Erfolgsfaktor Fokussierung  
Marktpositionierung als Boutique



**Professor Dr. Christoph Schalast**  
*Schalast & Partner*

Dr. Christoph Schalast ist Gründungspartner der Sozietät Schalast & Partner sowie Professor an der Frankfurt School of Finance & Management. Dort leitet er als Academic Director den Master-Studiengang Mergers & Acquisitions (LL.M.). Er berät seit über 15 Jahren bei nationalen und grenzüberschreitenden M&A- und Distressed-Debt-Transaktionen mit einem besonderen Fokus in den Bereichen Telekommunikation, Infrastruktur und Medien/Technologie.

**12.10 Uhr** Erfolgsfaktor Organisation  
Perfektes Kanzlei- und Wissensmanagement als Grundlage für mehr Produktivität



**Christoph Dyk**  
*Rechtsanwälte Kourim, Dyk, Jais & Kollegen*

Christoph Dyk, Fachanwalt für Familienrecht, ist seit Anfang 2008 Sozius der Rechtsanwaltskanzlei Kourim, Dyk, Jais & Kollegen. Nach seinem Jurastudium an der Universität Regensburg folgte das Rechtsreferendariat am OLG Nürnberg und ab 2000 die Tätigkeit als Rechtsanwalt. Seine Tätigkeitsschwerpunkte sind: Familien- und Erbrecht, Arbeitsrecht, IT-Recht sowie die Implementierung von Software in Rechtsanwaltskanzleien.

**12.45 Uhr** Mittagspause

## VERANSTALTER



[www.betriebs-berater.de](http://www.betriebs-berater.de)



Ein Beteiligungsunternehmen der  
Verlagsgruppe Deutscher Fachverlag

[www.conferencegroup.de](http://www.conferencegroup.de)

## THEMENBLOCK 2: Expansion und Wachstum

**14.00 Uhr**

### Wandel durch Globalisierung

Neue Märkte, neue Rahmenbedingungen, neue Partner? Was mittelständische Unternehmen von ihrem Rechtsdienstleister erwarten



### Kars Herrmann

*Brand GmbH & Co. KG*

Kars Christian Herrmann ist seit Anfang 2008 Syndikusanwalt und Personalleiter bei der Brand GmbH & Co. KG. Nach seinem Staatsexamen in Berlin war er bei Eulitz & Schrader als Rechtsanwalt tätig. Nach einjähriger Selbstständigkeit wechselte er als Syndikusanwalt und Personalleiter zur LY-Firmengruppe nach Michelstadt.

**14.45 Uhr**

### Partnerschaft oder Managed Law Firm?

Voraussetzungen und Strategien für den Erfolg im Kanzleimarkt



### Christoph Vaagt

*Partner, Christoph H. Vaagt & Partner*

Christoph H. Vaagt macht sich 1997 mit der Christoph H. Vaagt & Partner – Law Firm Change Consultants selbstständig. Zuvor war er mehrere Jahre Geschäftsführer einer weltweit tätigen Beratungsfirma. Vaagt studierte Rechts- und Kunstwissenschaften in Kiel, Aix-en-Provence und München. Er begann seine Karriere als Unternehmensberater in Paris und München, bevor er 1995 als Anwalt zugelassen wurde.

**15.15 Uhr**

### Kaffeepause

**15.45 Uhr**

### Best Practice Expansion

Geschickte Nutzung von Netzwerken als Existenzsicherung und Wachstumsgarant



### Dr. Georg Gebstättel

*APRAXA eG*

Dr. jur. Georg Gebstättel ist Vorstand der Rechtsanwalts- und Steuerberaterplattform „APRAXA eG“, die er im Jahr 2003 gründete. Bereits seit dem Jahr 1999 beschäftigte er sich mit der Gestaltung kooperativer Plattformen. In den 90er-Jahren arbeitete er überwiegend im Bereich des Umwelt- und Umweltstrafrechts als Rechtsanwalt und Referent. Seine anwaltliche Tätigkeit übt er darüber hinaus in Deutschland und der Schweiz aus.



### Arno Schubach

*Dr. Caspers, Mock & Partner*

RA Arno Schubach ist Partner der Kanzlei Rechtsanwälte Dr. Caspers, Mock & Partner in Koblenz. Dort arbeitet er als Fachanwalt für Versicherungsrecht. Nach seiner Ausbildung zum Bankkaufmann bei der Commerzbank absolvierte er eine Trainee-Ausbildung in der Versicherungsbranche und studierte Rechtswissenschaften in Göttingen und Bonn. Seit Mai 2007 ist er Mitglied des Vorstandes des Deutschen Anwaltvereins und gehört dort dem geschäftsführenden Ausschuss der Arbeitsgemeinschaft Versicherungsrecht an.

**16.30 Uhr**

### Beziehungintelligenz

Talent und Brillanz im Umgang mit Menschen. Die Entwicklung von Kunden und Partnern zu Freunden und Verbündeten.



### Stefan F. Gross

*Bestsellerautor*

Stefan F. Gross ist Bestsellerautor und einer der renommiertesten Business-Speaker Deutschlands. Seine Bücher „Life Excellence“, „Beziehungintelligenz“ und „persönliche Dienstleistungskultur“ wurden Bestseller. So gilt „Beziehungintelligenz“ bereits als Standardwerk für die Entwicklung von Kunden und Partnern zu Freunden und Verbündeten.

**17.15 Uhr**

### Ende der Veranstaltung

## SPONSOREN

# PHILIPS

[www.dictation.philips.com](http://www.dictation.philips.com)

# Philipp & Dr. Kreth

Versicherungsmakler GmbH

[www.philipp-kreth.de](http://www.philipp-kreth.de)

## ANMELDUNG

### Anmeldung und Information

The Conference Group GmbH

Telefon: 069 7595 3022

Telefax: 069 7595 3020

info@conferencegroup.de

www.betriebsberaterkongress.de

### Veranstaltungsort

Villa Kennedy  
Kennedyallee 70  
60596 Frankfurt

### Teilnahmebedingungen

Die Teilnahmegebühr für den eintägigen Kongress beinhaltet Mittagessen, Erfrischungsgetränke und Unterlagen. Nach der Anmeldung erhalten Sie eine Buchungsbestätigung und eine Rechnung. Die Zahl der Teilnehmer ist begrenzt. Ein Anspruch auf Teilnahme besteht nur nach Bestätigung durch den Veranstalter. Sollten Sie nach Anmeldung nicht teilnehmen können, so können Sie entweder einen Ersatzteilnehmer nennen oder Ihre Anmeldung schriftlich stornieren. Stornierungen können nur bis zum 31. August akzeptiert werden. Danach müssen wir leider die Teilnahmegebühren in voller Höhe berechnen. Alle Preise verstehen sich zzgl. MwSt. Änderungen vorbehalten.

### Weitere Informationen unter:



Ein Beteiligungsunternehmen der  
Verlagsgruppe Deutscher Fachverlag

### The Conference Group

Ein Beteiligungsunternehmen der  
Verlagsgruppe Deutscher Fachverlag  
Mainzer Landstr. 251  
60326 Frankfurt am Main  
Telefon: 069 7595 3022  
Telefax: 069 7595 3020  
info@conferencegroup.de  
www.betriebsberaterkongress.de

**per Fax an: 069 7595 3020**

Ja, ich möchte am »Betriebs-Berater Kongress 2008«  
am 23. September 2008 teilnehmen:

- 490 Euro** zzgl. MwSt. Frühbucherpreis bis 24. August 2008  
 **590 Euro** zzgl. MwSt. Normalpreis ab 25. August 2008  
 **Nein**, ich kann leider nicht teilnehmen, möchte aber weiterhin über Veranstaltungen der dfv academy informiert werden.

Name \_\_\_\_\_  
Vorname \_\_\_\_\_  
Firma \_\_\_\_\_  
Position \_\_\_\_\_  
Straße \_\_\_\_\_  
Land/PLZ/Ort \_\_\_\_\_  
Telefon \_\_\_\_\_  
Fax \_\_\_\_\_  
E-Mail \_\_\_\_\_

### Ich melde weitere Personen an:

Name \_\_\_\_\_  
Vorname \_\_\_\_\_  
Position \_\_\_\_\_  
Telefon \_\_\_\_\_  
Fax \_\_\_\_\_  
E-Mail \_\_\_\_\_

### Abweichende Rechnungsanschrift:

Firma \_\_\_\_\_  
Straße \_\_\_\_\_  
Land/PLZ/Ort \_\_\_\_\_  
Telefon \_\_\_\_\_  
Fax \_\_\_\_\_  
E-Mail \_\_\_\_\_

Ort, Datum,  
Unterschrift \_\_\_\_\_